



Fiche I.4.1. – BUSINESS - Commerce

0. SÉMINAIRE – « La facture électronique : et si vous optimisiez votre rentabilité ? »			offert
<i>développé avec DIGITAL WALLONIA – la stratégie digitale de la Wallonie</i>			
1. DIAGNOSTIC PHYGITAL en 4 dimensions			975 €
2. TRANSFORMATION PHYGITAL			
a. Digitalisation			
→ Cycle de vente (facturation simple) et rappels clients			975 €
→ Cycle d'achat (sur base des factures d'achats) et trésorerie			975 €
→ Cycle de vente (approvisionnement + livraison)			1.465 €
→ Point de vente + gestion de stock			1.465 €
Options :			
→ Reporting et statistiques (prix de revient, rentabilité, statistiques de ventes, ...) : <u>déterminer les outputs</u>			975 €
→ Coaching organisation administrative digitale : <u>collecter les inputs</u>			1.950 €
→ Mise en place de procédures			975 €
→ PACKAGE FULL :	-20 %	8.780-€	7.020 €
b. Informatique			1.950 €
c. Objets connectés / développement Prototype			(nous consulter)
d. Vente et marketing			1.950 €
e. Richesses Humaines internes			1.950 €
f. Richesses Humaines externes			1.950 €
g. Analyse de process			1.950 €
h. Coaching stratégie de développement			1.950 €
d + e + f + g + h = CHANGE MANAGEMENT	-20 %	9.750-€	7.800 €
3. OPTIONS D'ACCOMPAGNEMENT			490 € / demi-journée
Suivi mensuel			
Gestion d'un projet spécifique			

Pour PHYGITAL :

Pour

.....