



Fiche I.4.1. – BUSINESS - Commerce

0. SÉMINAIRE – « La facture électronique : et si vous optimisiez votre rentabilité ? »	offert
<i>développé avec DIGITAL WALLONIA – la stratégie digitale de la Wallonie</i>	
1. DIAGNOSTIC PHYGITAL en 4 dimensions	975 €
2. TRANSFORMATION PHYGITAL	
a. Digitalisation	
→ Cycle de vente (facturation simple) et rappels clients	975 €
→ Cycle d'achat (sur base des factures d'achats) et trésorerie	975 €
→ Cycle de vente (approvisionnement + livraison)	1.465 €
→ Point de vente + gestion de stock	1.465 €
Options :	
→ Reporting et statistiques (prix de revient, rentabilité, statistiques de ventes, ...) : <u>déterminer les outputs</u>	975 €
→ Coaching organisation administrative digitale : <u>collecter les inputs</u>	1.950 €
→ Mise en place de procédures	975 €
→ PACKAGE FULL :	-20 % 8.780-€ 7.020 €
b. Informatique	1.950 €
c. Objets connectés / développement Prototype	(nous consulter)
d. Vente et marketing	1.950 €
e. Richesses Humaines internes	1.950 €
f. Richesses Humaines externes	1.950 €
g. Analyse de process	1.950 €
h. Coaching stratégie de développement	1.950 €
d + e + f + g + h = CHANGE MANAGEMENT - 20 %	9.750-€ 7.800 €
3. OPTIONS D'ACCOMPAGNEMENT	490 € / demi-journée
Suivi mensuel	
Gestion d'un projet spécifique	

Pour PHYGITAL :

Pour

.....