



Phygital

info@phygital.digital

Fiche I.5.1. – PREMIUM - Commerce

0.	SÉMINAIRE – « <i>La facture électronique : et si vous optimisiez votre rentabilité ?</i> » <i>développé avec DIGITAL WALLONIA – la stratégie digitale de la Wallonie</i>		<i>offert</i>
1.	DIAGNOSTIC PHYGITAL en 4 dimensions		2.925 €
2.	TRANSFORMATION PHYGITAL		
	a. Digitalisation		
	→ Cycle de vente (facturation simple) et rappels clients		975 €
	→ Cycle d'achat (sur base des factures d'achats) et trésorerie		975 €
	→ Cycle de vente (prospect → demande → fin de mission / période)		1.465 €
	→ Cycle de production : à la demande / par mission / en régie / forfait périodique (planification par échéances / du personnel / par client / par poste de travail... – time sheet / réalisé...)		1.465 €
	Options :		
	→ Reporting et statistiques (analyse des dépassements par rapport au prévisionnel, prix de revient, rentabilité par collaborateur / dossier / mission, statistiques de ventes, ...) : <u>déterminer les outputs</u>		975 €
	→ Coaching organisation administrative digitale : <u>collecter les inputs</u>		1.950 €
	→ Mise en place de procédures		1.950 €
	→ PACKAGE FULL :	-20 %	12.675 € 10.140 €
	b. Informatique		1.950 €
	c. Objets connectés / développement Prototype		(nous consulter)
	d. Vente et marketing		1.950 €
	e. Richesses Humaines internes		1.950 €
	f. Richesses Humaines externes		1.950 €
	g. Analyse de process		1.950 €
	h. Coaching stratégie de développement		2.925 €
	d + e + f + g + h = CHANGE MANAGEMENT - 20 %	10.725 €	8.580 €
3.	OPTIONS D'ACCOMPAGNEMENT		490 € / demi-journée
	Suivi mensuel		
	Gestion d'un projet spécifique		

Pour PHYGITAL :

Pour